



Certified Residential Specialist

The Proven Path To Success

HISTÒRIA CRS

CRS (Council of Residential Specialist) és una organització internacional, i sense ànim de lucre, que agrupa als principals agents immobiliaris especialitzats en el mercat residencial. El seu objectiu és integrar, sota les seves sigles, als millors professionals i a tots aquells que ho desitgin ser-ho, proporcionant-los tots els coneixements i les eines necessàries per desenvolupar la seva activitat amb la major eficàcia.

Així mateix, CRS promou les relacions personals i la col·laboració entre els seus membres, amb l'objectiu d'augmentar la professionalitat de tots ells i optimitzar els seus esforços i els seus ingressos.

CRS va ser fundat l'any 1976 dins de la **NAR** o National Association of Realtors, l'Associació Nacional d'Agents Immobiliaris d'Estat Units, que compta amb més d'un milió de membres.

Durant tots aquests anys, CRS ha continuat creixent i consolidant la seva presència internacional. Actualment integra als millors 40.000 professionals del sector immobiliari, una xifra que no ha deixat de créixer, si bé s'estima que només el 4% del conjunt de professionals del sector immobiliari han aconseguit aquesta designació.

Des d'aquell moment, la seva activitat ha estat centrada en formar a aquells agents immobiliaris que desitgin comptar amb una **formació i experiència acreditades**, i mantenir un **compromís de qualitat i d'honestat excepcional** en el servei que presten als seus clients.

L'objectiu de CRS és integrar als millors professionals immobiliaris, especialistes en mercat residencial, a cada país del món, facilitant-los formació de qualitat i eines de màrqueting.

QUÈ ÉS CRS

CRS és una organització sense ànim de lucre, creada fa 25 anys en el si de la National Association of REALTORS, per formar a aquells agents immobiliaris que desitgin distingir-se de la seva competència per comptar amb **formació i experiència acreditades**, i mantenir un compromís de **qualitat en el servei** que presten als seus clients compradors i venedors d'habitatges.

La **Missió de CRS és captar i mantenir sota les seves sigles als REALTORS i agents immobiliaris de tot el món**, especialitzats en el sector residencial, que busquen els coneixements, les eines, i les relacions professionals que necessiten per optimitzar els seus esforços i els seus ingressos, i augmentar la seva professionalitat.

Les sigles **CRS** distingeixen als **millors professionals a cada mercat**, a aquells agents que compten amb la formació i l'experiència necessàries per prestar als seus clients un servei de qualitat.

Els agents CRS s'adhereixen als estàndards més exigents de qualitat i honestat professional. La seva pertinença a aquesta organització i la designació CRS com Especialista Residencial suposa una garantia pels seus clients



Certified Residential Specialist

The Proven Path To Success

HISTORIA CRS

CRS (Council of Residential Specialist) es una **organización internacional, y sin ánimo de lucro**, que agrupa a los principales agentes inmobiliarios especializados en el mercado residencial. Su objetivo es integrar, bajo sus siglas, a los mejores profesionales y a todos aquellos que deseen serlo, proporcionándoles todos los conocimientos y las herramientas necesarias para desarrollar su actividad con la mayor eficacia.

Asimismo, CRS promueve las **relaciones personales** y la **colaboración entre sus miembros**, con el objetivo de **aumentar la profesionalidad** de todos ellos y optimizar sus esfuerzos y sus ingresos.

Durante todos estos años, CRS ha continuado creciendo y consolidando su presencia internacional. Actualmente integra a los mejores **40.000 profesionales** del sector inmobiliario, una cifra que no ha dejado de crecer, si bien se estima que solo el 4% del conjunto de profesionales del sector inmobiliario han logrado esta designación.

CRS fue fundado en 1976 dentro de la NAR o National Association of Realtors, la Asociación Nacional de Agentes Inmobiliarios de Estados Unidos, que cuenta con más de un millón de miembros.

Desde aquel momento, su actividad ha estado centrada en formar a aquellos agentes inmobiliarios que desean contar con una **formación y experiencia acreditadas**, y mantener un **compromiso de calidad y honestidad excepcional** en el servicio que prestan a sus clientes.

El objetivo de CRS es integrar a los mejores profesionales inmobiliarios, especialistas en mercado residencial, en cada país del mundo, facilitándoles formación de calidad y herramientas de marketing.

QUE ES CRS

La **Misión de CRS es captar y mantener bajo sus siglas a los REALTORS y agentes inmobiliarios de todo el mundo**, especializados en el sector residencial, que busquen los conocimientos, las herramientas, y las relaciones profesionales que necesitan para optimizar sus esfuerzos y sus ingresos, y aumentar su profesionalidad.

Las siglas **CRS** distinguen a los **mejores profesionales en cada mercado**, a aquellos agentes que cuentan con la formación y la experiencia necesarias para prestar a sus clientes un servicio de calidad excepcional.

CRS es una organización sin ánimo de lucro, creada hace 25 años en el seno de la National Association of REALTORS, para formar a aquellos agentes inmobiliarios que desean distinguirse de su competencia por contar con **formación y experiencia acreditadas**, y mantener un compromiso de **calidad en el servicio** que prestan a sus clientes compradores y vendedores de viviendas.

Los agentes CRS se adhieren a los estándares más exigentes de calidad y honestidad profesional. Su pertenencia a esta organización y la designación CRS como Especialista Residencial supone una garantía para sus clientes.



Certified Residential Specialist

The Proven Path To Success

CRS HISTORY

CRS (Council of Residential Specialist) is an international, non-profit organization that brings together the main real estate agents specialized in the residential market. Its objective is to integrate, under its acronym, the best professionals and all those who wish to be, providing them with all the knowledge and tools necessary to develop their activity with the greatest efficiency.

Likewise, CRS promotes personal relationships and collaboration among its members, with the aim of increasing their professionalism and optimizing their efforts and income. During all these years, CRS has continued to grow and consolidate its international presence. Currently it integrates the best 40,000 professionals in the real estate sector, a figure that has not stopped growing, although it is estimated that only 4% of all professionals in the real estate sector have achieved this designation.

CRS was founded in 1976 within the NAR or National Association of Realtors, the National Association of Real Estate Agents of the United States, which has more than one million members. Since that time, its activity has been focused on training those real estate agents who wish to have accredited training and experience, and maintain a commitment to exceptional quality and honesty in the service they provide to their clients.

The objective of CRS is to integrate the best real estate professionals, specialists in the residential market, in each country of the world, providing quality training and marketing tools.

WHAT IS CRS

The Mission of CRS is to capture and keep under its acronym REALTORS and real estate agents from around the world, specialized in the residential sector, who seek the knowledge, tools, and professional relationships they need to optimize their efforts and income, and increase your professionalism.

The acronym CRS distinguishes the best professionals in each market, those agents who have the training and experience necessary to provide their customers with exceptional quality service.

CRS is a non-profit organization, created 25 years ago within the National Association of REALTORS, to train those real estate agents who wish to distinguish themselves from their competence by having accredited training and experience, and maintaining a quality commitment in the service that homebuyers provide to their clients.

CRS agents adhere to the highest standards of quality and professional honesty. Your membership in this organization and the designation CRS as a Residential Specialist is a guarantee for your clients.

The CRS agents adhere to the most demanding standards of quality and professional honesty. Its membership of this organization and the designation CRS as a Residential Specialist is a guarantee for its clients



Certified Residential Specialist

The Proven Path To Success

HISTOIRE DE CRS

CRS (Conseil des spécialistes résidentiels) est une organisation internationale à but non lucratif qui regroupe les principaux agents immobiliers spécialisés dans le marché résidentiel. Son objectif est d'intégrer, sous son acronyme, les meilleurs professionnels et tous ceux qui le souhaitent, en leur fournissant toutes les connaissances et tous les outils nécessaires pour développer leur activité avec la plus grande efficacité.

De même, CRS encourage les relations personnelles et la collaboration entre ses membres, dans le but d'accroître leur professionnalisme et d'optimiser leurs efforts et leurs revenus. Au cours de toutes ces années, CRS a continué de croître et de consolider sa présence internationale. Actuellement, il intègre les 40 000 meilleurs professionnels du secteur immobilier, un chiffre qui n'a pas cessé de croître, même si on estime que 4% seulement des professionnels du secteur immobilier ont obtenu cette désignation.

CRS a été fondée en 1976 au sein de la NAR ou de la National Association of Realtors, l'association nationale des agents immobiliers des États-Unis, qui compte plus d'un million de membres. Depuis lors, son activité est axée sur la formation des agents immobiliers qui souhaitent bénéficier d'une formation et d'une expérience accréditées, et s'engager en faveur d'une qualité et d'une honnêteté exceptionnelles dans les services qu'ils fournissent à leurs clients.

L'objectif de CRS est d'intégrer les meilleurs professionnels de l'immobilier, spécialistes du marché résidentiel, dans chaque pays du monde, en fournissant des outils de formation et de marketing de qualité.

QU'EST-CE QUE CRS

La mission de CRS est de capturer et de conserver sous son acronyme REALTORS et des agents immobiliers du monde entier, spécialisés dans le secteur résidentiel, qui recherchent les connaissances, les outils et les relations professionnelles dont ils ont besoin pour optimiser leurs efforts et leurs revenus, et augmenter votre professionnalisme.

L'acronyme CRS distingue les meilleurs professionnels de chaque marché, des agents possédant la formation et l'expérience nécessaires pour fournir à leurs clients un service de qualité exceptionnelle. CRS est une organisation à but non lucratif, créée il y a 25 ans au sein de l'Association nationale des courtiers et agents immobiliers, pour former les agents immobiliers qui souhaitent se distinguer de leurs compétences en possédant une formation et une expérience accréditées, et en maintenant un engagement de qualité. Le service que les acheteurs de maison fournissent à leurs clients.

Les agents de CRS adhèrent aux normes de qualité les plus strictes et à l'honnêteté professionnelle. Votre adhésion à cette organisation et la désignation de CRS en tant que spécialiste résidentiel constituent une garantie pour vos clients.

Les agents de CRS adhèrent aux normes de qualité et d'honnêteté professionnelle les plus strictes. Son appartenance à cette organisation et la désignation de CRS en tant que spécialiste résidentiel constituent une garantie pour ses clients.