

A Sabadell Professional volem treballar en PRO de vostè. Per això mantenim un acord de col·laboració amb el seu **Col·legi Professional**, per oferir-li unes condicions avantatjoses en la contractació de productes i serveis financers.

Treballar en PRO de vostè no només és atendre les seves necessitats financeres. És anar més lluny.

Sabem que això ens obliga a innovar constantment en la nostra oferta de productes i serveis financers. Per això, avui li volem comunicar que té a la seva disposició:

TPV Phone & Sell **Incrementi els seus canals de venda a distància**

I aquest és només un dels molts avantatges de treballar amb **Sabadell Professional**, una entitat especialment sensible als professionals com vostè.

Per aquest motiu, en lloc d'explicar-li aquí tot el que podem fer, preferim començar a treballar.

Entri a la web o contacti per telèfon amb el seu gestor i identifiqui's com a membre del seu Col·legi Professional.

**1/6**

Aquest nombre és indicatiu del risc del producte. Així, 1/6 és indicatiu de menys risc i 6/6 és indicatiu de més risc.

Banco de Sabadell, S.A. es troba adherit al Fons Espanyol de Garantia de Dipòsits d'Entitats de Crèdit. La quantitat màxima garantida actualment pel fons esmentat és de 100.000 euros per dipositant.

TPV Phone&Shell

Incrementa els teus canals de venda a distància

Solució de cobrament
**per a vendes a distància
per telèfon o correu
electrònic**

D'una manera fàcil
i senzilla, **fes créixer
el teu negoci**

Modalitat de pagament
**segons el dia a dia del
teu negoci**

A qui està adreçat?

TPV Phone & Sell està pensat especialment per a aquells comerços que facin vendes per telèfon, com ara:

- Botigues d'alimentació (fruiteria, carnisseria...) que reben comandes per telèfon per a enviament a domicili.
- *Call centers* que venen per telèfon i que volen cobrar el servei o el producte.
- Agències de viatges que tramiten reserves.
- Restaurants que cobren anticipadament per reservar.
- *E-commerces* que volen recuperar vendes que no s'han pogut finalitzar.

En definitiva, qualsevol comerç que faci vendes a distància i necessiti cobrar amb targeta o Bizum d'una manera senzilla i sense desenvolupament informàtic.

Com funciona?

1. Amb el TPV Phone & Sell, el comerç genera un **enllaç** que conté la informació de la comanda (import, text descriptiu, etc.).
2. Aquest enllaç s'envia per SMS o correu electrònic al seu client.
3. Una vegada obert l'enllaç per part del client, podrà finalitzar el pagament amb targeta o Bizum.
4. Tant el comerç com el client reben la confirmació del pagament fet.

Avantatges

- L'enllaç de pagament és **personalitzable amb el logo i l'idioma** del comerç perquè el comprador reconegui la procedència del cobrament.
- Facilita vendes a distància encara que no es disposi de **pàgina web**.
- El cobrament es fa de manera immediata en un **entorn segur**.
- El cobrament l'inicia **el comerç** quan vol, **no requereix que el comprador iniciï el pagament**.
- Per enviar l'ordre de pagament **només cal tenir el telèfon o el correu electrònic** del comprador.

Modalitats de pagament

Pots triar l'opció de pagament que s'adapti més bé al teu dia a dia:

Opció 1: OFERTA GENÈRICA

- **0,40%** comissió per operació.¹
- **0 euros** de comissió de manteniment els primers mesos,² amb el Compte Expansió Negocis.³

Opció 2: TARIFA PLANA

El comerç pagarà cada mes la mateixa quota sempre que no s'excedeixi en la seva facturació anual. Els rangs de facturació són els següents:

Tarifa plana⁴

TIPUS	Facturació anual	Quota mensual pagament amb targeta
TP20	Fins a 20.000 euros/any	10 euros/mes
TP40	De 20.001 a 40.000 euros/any	20 euros/mes
TP80	De 40.001 a 80.000 euros/any	40 euros/mes
TP120	De 80.001 a 120.000 euros/any	60 euros/mes
TP240	De 120.001 a 240.000 euros/any	120 euros/mes

1. Són d'aplicació els mínims següents:

- Per a totes les targetes nacionals, així com les de particulars europees, s'aplica un mínim de 0,07 euros de comissió per operació.
- Per al pagament amb Bizum s'aplica un 0,40% per cada operació, amb un mínim de 0,15 euros de comissió.
- Les targetes de fora d'Europa, JCB, CUP i d'empreses europees queden excloses de les tarifes anteriors. Així, la comissió és de l'1,80% + 0,39 euros, amb un mínim de comissió per operació de 0,46 euros.

Tarifa no aplicable al TPV Virtual; consulta'n les condicions específiques.

2. Comissió per manteniment: durant els sis primers mesos està exempta de cobrament. A partir del setè mes, la quota de manteniment mensual és de 6 euros.

3. Per disposar del Compte Expansió Negocis només cal que hi tinguis domiciliada una nòmina o un ingrés regular mensual d'un import mínim de 700 euros (se n'exclouen els ingressos procedents de comptes oberts en el grup Banc Sabadell a nom del mateix titular).

La comissió de manteniment del compte és de 100 euros/any, que es liquidarà trimestralment (25 euros/trimestre). Rendibilitat del compte: 0% TIN. TAE: -3,940%, exemple en cas de mantenir-se durant 1 any un saldo mitjà de 2.500 euros. Bonificació de la totalitat de la comissió de manteniment (rendibilitat del compte: 0% TIN i 0% TAE) si la titularitat del compte té contractada a través del banc i amb la mediació de BanSabadell Mediación, Operador de Banca-Seguros Vinculado del Grupo Banco Sabadell, S.A., NIF A-03424223, alguna d'aquestes assegurances: Protecció Auto, Protecció Comerços i Oficines, Protecció Empreses, Protecció Subsidi Autònom, Protecció Vida, Protecció Vida Pimes, Protecció Salut Pimes, Responsabilitat Civil o Responsabilitat Civil Professional.

Bonificació de la meitat de la comissió de manteniment (rendibilitat del compte: 0% TIN i -1,9850% TAE, exemple en cas de mantenir-se durant 1 any un saldo mitjà de 2.500 euros) si es compleix durant els tres últims mesos alguna de les condicions alternatives següents per part del comerç:

- Haver fet un mínim de 60 operacions de compra amb el terminal punt de venda (TPV) contractat a través del banc.
- Haver facturat un mínim de 6.000 euros amb el TPV contractat a través del banc.
- Tenir domiciliades en el compte 6 anotacions de càrrec en concepte de pagament de nòmines o d'impostos o bé d'assegurances socials.

4. La tarifa plana:

- Inclou la comissió de manteniment, així com la comissió de totes les operacions fetes mitjançant pagament amb targeta. En cas de fer el pagament per Bizum, s'aplicarà addicionalment al cost mensual fix un 0,40% per operació, amb un mínim de 0,15 euros de comissió.
- L'excés de facturació es cobrarà a l'1,10%.
- Inclou 1 sol TPV gratuït per comerç. Els TPV addicionals tindran una quota de manteniment de 3 euros/mes.
- És per a tot tipus de comerços, excepte per al TPV Virtual, que disposa de tarifes específiques en funció de la facturació. Consulta el teu gestor.

T'ajudem?

Entra a bancsabadell.com/empreses per conèixer totes les solucions de TPV virtuals. Si ho prefereixes, contacta amb nosaltres o sol·licita una cita amb el teu gestor habitual.